

Αυτοαπασχόληση (freelance)

Τα πλεονεκτήματα της αυτοαπασχόλησης είναι σαφή. Πουλάτε τις δεξιότητές σας σε ωριαία βάση, επομένως αμείβεστε σίγουρα καλύτερα από ό,τι θα αμειβόσαστε ως μισθωτή εργαζόμενη. Επιλέγετε εσείς τις ώρες που θα εργαστείτε, εργάζεστε από το σπίτι και συγκεντρώνετε στην εργασία που έχετε στα χέρια σας, αγνοώντας πλήρως τις πολιτικές των γραφείων. Στην πραγματικότητα, κάνετε ό,τι κάνατε και πριν, αλλά αμείβεστε περισσότερο και έχετε και επιστροφή φόρου από την εφορία.

Στους περισσότερους κλάδους, υπάρχει και ένα είδος αγοράς αυτο-

απασχολούμενων. Εδώ θα αναφέρουμε μερικά παραδείγματα επαγγελματικών κλάδων για να τα σκεφτείτε λίγο: λογιστική, αρχιτεκτονική, αισθητική, τροφοδοσίες, καταχώριση ή διαχείριση δεδομένων, επεξεργασία κειμένων, μηχανολογία, διοργάνωση εκδηλώσεων, γραφιστική, κομμωτική, εσωτερικός σχεδιασμός, σιδέρωμα, διοργάνωση πάρτι, δημόσιες σχέσεις, γραμματειακή υποστήριξη, έρευνα, διδασκαλία, συγγραφή.

Η αυτοαπασχόληση θεωρείται ότι προσφέρει πολλές από τις ελευθερίες μιας ιδιόκτητης επιχείρησης, χωρίς, ωστόσο, να ενέχει κινδύνους, ειδικά εάν σχεδιάζετε να εργάζεστε με καθεστώς μερικής απασχόλησης ως αυταποσχολούμενη για να διατηρείτε την επαφή με το χώρο και να κερδίζετε και λίγα χρήματα. Εάν όμως θέλετε να πετύχετε, η καλύτερη συμβουλή είναι να αντιμετωπίσετε το εγχείρημα ως επιχείρηση, επειδή αυτό ακριβώς είναι. Θέστε στόχους, καθορίστε το χρόνο που θέλετε να εργάζεστε, προσδιορίστε πόσα χρήματα θέλετε να κερδίζετε, σχεδιάστε την επιχείρηση, κοστολογήστε την, ενημερωθείτε για τις γραφειοκρατικές διαδικασίες, επιμεληθείτε τη βάση των πελατών σας και φροντίστε να εκπαιδευτείτε. Για περισσότερες πληροφορίες όσον αφορά το τι θα πρέπει να γνωρίζετε όταν ξεκινάτε τη δική σας επιχείρηση, ανατρέξτε στη σελίδα 161.

Ξεκίνημα

Η καλύτερη πηγή βοήθειας, όπως πάντα, είναι οι άνθρωποι που έχουν κάνει ήδη το ίδιο πράγμα. Μιλήστε με άλλους αυτοαπασχολούμενους επαγγελματίες που εργάζονται στον ίδιο κλάδο με εσάς. Πάρτε μια ιδέα για το πώς προσέγγισαν το νέο τους ξεκίνημα, πώς έστησαν την επιχείρησή τους, πώς βρίσκουν πελάτες κ.λπ. Στους περισσότερους αρέσει να τους ζητείται να μοιραστούν τις γνώσεις τους και επειδή το ελεύθερο επάγγελμα είναι πολύ μοναχικό, ζητήστε να βγείτε μαζί τους για ένα ποτό και εν τω μεταξύ επωφεληθείτε από τις γνώσεις τους.

Είναι η αυτοαπασχόληση κατάλληλη για εσάς;

- Είστε άριστη σε ό,τι κάνετε;
- Παίρνετε πρωτοβουλίες;
- Είστε τακτική και σχολαστική με τα λογιστικά σας;

- Είστε αξιόπιστη, προσφέρετε ό,τι υπόσχεστε;
- Προσαρμόζεστε σε διαφορετικά αφεντικά και διαφορετικούς τρόπους εργασίας;
- Είστε προετοιμασμένη να βγείτε εκεί έξω και να δικτυωθείτε για να βρείτε πελάτες;
- Ζείτε άνετα ακόμη και χωρίς την ασφάλεια ενός σταθερού μηνιαίου εισοδήματος;
- Είστε ευπαρουσίαστη; Οι πελάτες σας θα ξανάρθουν σε εσάς εάν κάνετε καλή δουλειά και εάν είστε ευπαρουσίαστη (μην ανησυχείτε, εάν κάνετε καλή δουλειά, θα τους αρέσετε κιόλας).